

О проведении предварительного квалификационного отбора претендентов для участия в федеральных торгах на поставку продукции и товаров для государственных нужд

Положение · № 6/н · от 23.02.1993 · Министерство внешних экономических связей · Действует без изменений

П О Л О Ж Е Н И Е

Министерства внешних экономических связей

Российской Федерации

от 23 февраля 1993 г.

О проведении предварительного квалификационного отбора претендентов для участия в федеральных торгах на поставку продукции и товаров для государственных нужд

Зарегистрировано Министерством юстиции Российской Федерации 4 марта 1993 г. Регистрационный N 171

1. Общие положения

1.1. Положение регулирует процедуру предварительного квалификационного отбора (далее - "предквалификация") субъектов хозяйственной деятельности, зарегистрированных на территории Российской Федерации и претендующих на участие в торгах (далее - "претендентов"), на право осуществления экспортных поставок товаров для государственных нужд.

1.2. Положение определяет общий порядок организации и проведения предквалификации, условия участия в ней претендентов, основные критерии и принципы принятия решений о допуске претендентов к участию в торгах, процедуру принятия решения и оформления права претендентов принимать участие в торгах.

1.3. Целью предквалификации является выявление и проверка в предварительном порядке потенциальных финансовых, коммерческих, производственных и технических возможностей претендентов выполнить заказ на экспорт товаров для государственных нужд.

2. Основные определения

2.1. Претендент - субъект хозяйственной деятельности, зарегистрированный на территории Российской Федерации и выразивший в письменном виде согласие участвовать в торгах на предложенных условиях.

2.2. Заявка - комплект документов, содержащий информацию о юридическом статусе, финансовых, коммерческих, технических возможностях претендента, а также письменное согласие на участие в торгах на предложенных условиях.

2.3. Предквалификационная комиссия - секретариат Тендерного комитета, орган, уполномоченный от его имени предоставлять претендентам право на участие в торгах.

3. Состав претендентов

3.1. Участниками предквалификации могут быть субъекты хозяйственной деятельности, независимо от форм собственности, зарегистрированные на территории Российской Федерации.

3.2. К участию в предквалификации допускаются претенденты, представившие заявку, оформленную соответственно требованиям Тендерного комитета.

4. Предквалификационная комиссия

4.1. Предквалификационная комиссия утверждается Тендерным комитетом в постоянном составе из числа членов секретариата в количестве трех человек. Для проведения предквалификации могут привлекаться эксперты от Консультанта Тендерного комитета. Председатель предквалификационной комиссии назначается по отдельному решению Тендерного комитета.

4.2. Предквалификационная комиссия:

организует в установленном порядке публикацию информационных сообщений о порядке своей

работы, основных критериях и принципах предквалификации претендентов не менее чем в двух периодических изданиях не позднее чем за 30 дней до начала торгов;
проводит экспертную оценку поданных заявок в соответствии с основными критериями, перечень которых приводится в приложении к настоящему Положению;

принимает решение о допуске претендентов к торгам или отказе в получении такого права;
уведомляет письменно претендента о предоставлении ему права на участие в торгах либо о мотивированном отказе в таком праве не позднее чем за 7 дней до начала торгов.

4.3. Регламент работы предквалификационной комиссии определяется Тендерным комитетом. Решения комиссии принимаются простым большинством постоянных ее членов с учетом рекомендаций экспертов. При равенстве голосов голос председателя комиссии является решающим. Каждый член комиссии имеет один голос.

Решения комиссии оформляются протоколом и подписываются председателем комиссии.

4.4. Решения комиссии о предоставлении права участвовать в торгах не могут рассматриваться как гарантия победы на торгах.

5. Порядок проведения предквалификации

5.1. Предквалификационная комиссия рассматривает заявки претендентов, исходя из основных критериев, упомянутых в статье 6 настоящего Положения. В случае внесения изменений в основные критерии предквалификации комиссия должна известить об этом всех претендентов до истечения срока подачи заявок.

5.2. При предоставлении права участия в торгах комиссия составляет итоговый сводный протокол по всем участникам торгов. В протоколе содержатся:

наименование товара по экспортной квоте, выставляемой на торги;

основные сведения о претенденте;

мотивировка принятия положительного решения;

результаты голосования комиссии.

5.3. Не допускаются к торгам претенденты:

структуры которых находятся в состоянии реорганизации, ликвидации или банкротства;

которые сообщили о себе ложные сведения;

не представившие необходимые для прохождения предквалификационные документы, а также надлежащие гарантии в отношении выполнения финансовых обязательств;

не соответствующие требованиям Тендерного комитета по финансовым, производственным или коммерческим показателям.

6. Основные критерии и принципы предквалификации

6.1. Претенденты представляют в предквалификационную комиссию заявку и письмо-презентацию предприятия или организации (в произвольной форме), а также следующие данные, которые учитываются при проведении предквалификации претендентов:

6.1.1. Общая информация о предприятии-производителе/посреднической внешнеэкономической организации:

наименование предприятия и его реквизиты (адрес, телефон, телекс, телефакс);

профилирующее направление деятельности;

организационно-правовая форма и юридический статус;

копии регистрационных и уставных документов.

6.1.2. Финансовые показатели:

годовой объем реализации товарной продукции (работ, услуг) за предшествующий год в натуральном и стоимостном выражении;

финансовые результаты деятельности за предшествующий год (прибыль/убытки), заверенная копия балансового отчета за истекший период (финансовый год, полгода).

6.1.3. Подтверждение платежеспособности претендента уполномоченным банковским учреждением.

6.1.4. Опыт внешнеторговой деятельности, в том числе справка о заключенных за истекшие 12 месяцев контрактах (по товарам или товарным группам) с указанием основных контрагентов и контрактных условий, подписанная руководителем и главным бухгалтером предприятия (организации).

6.1.5. Справка о структуре предприятия (организации), численности работников и квалификации управленческого персонала.

6.1.6. Опыт зарубежной деятельности, наличие представителей, дочерних фирм и филиалов за рубежом.

6.1.7. Технические возможности:

характеристика производственной базы;

наличие собственных транспортно-экспедиторских, перевалочных мощностей и мощностей по хранению товара;

наличие договоров с транспортными, экспедиторскими и перевалочными организациями, базами по накоплению и хранению товара в российских выходных пунктах.

6.1.8. Возможности (включая финансовые) по страхованию внутренних и внешнеэкономических рисков при поставке товара на экспорт.

6.1.9. Принципиальные возможности и условия привлечения внебюджетных средств для финансирования поставок продукции и товаров.

6.2. Принятие решения о допуске претендентов к торгам производится на основе балльной шкалы по методике, разработанной Консультантом.